

# トップバイヤーの本音が聞ける!!!

## 日経トレンディ×トップバイヤーによる 講演&個別相談会

- ①商品選定の視点
- ②求めている商材
- ③売り方、見せ方の極意が分かる

### 参加企業

日経トレンディ、ANAフーズ(株)、オイシックス(株)、(株)サカガミ  
(株)サンクゼール、(株)東急ハンズ、(株)日本百貨店、(株)松屋

第1部

**講演会** 4階 光の間  
(講師:4名)  
10:00~12:30

業界のトレンドや、商品選定の  
視点を理解する。

講師

日経トレンディ、オイシックス(株)  
(株)日本百貨店、(株)松屋

第2部

**個別相談会** (講師:8名)  
13:30~17:00(1社20分) ※商談も可

商品の優れている点、売り方や  
見せ方をアドバイスいただく。

参加  
バイヤー

日経トレンディ及び  
トップバイヤー7名

日時 平成29年7月27日(木) 10:00~17:00

主催 高知商工会議所、高知県商工会連合会 後援 高知県

会場 高知商工会館 4階 光の間(高知市本町1丁目6-24)

参加費 ①高知県内商工会議所、商工会会員:無料 ②非会員:5,000円

お問い合わせ  
お申し込み

高知商工会議所  
総務企画調査部 弘瀬、高橋

TEL 088-875-1170

FAX 088-873-0572

E-mail soumu@cciweb.or.jp

**百貨店 (株) 松屋**

**食品部MD課 生鮮・グロッサリー担当 塗木 達也 氏**  
 2007年(株)松屋入社。浅草店酒グロッサリーギフト  
 売場担当、銀座本店インターナショナルブティック、  
 生鮮グロッサリーのアシスタントマネージャー、アシ  
 スタントバイヤーを経て2015年より現職。  
 「作り手とお客様をつなぐ」をテーマとした長く続く売  
 場作りと、ギフトをはじめとした産地直送商品の展  
 開、開発を行う。



# 日経トレンディ × トップバイヤーによる 講演&個別相談会

## バイヤープロフィール

**食品通信販売 オイシックス (株)**

**商品本部 副本部長 小松 敦 氏**  
 オイシックス株式会社は、「より多くの人に、豊かな食  
 生活をより簡単にお送りいただけるように」すること  
 を理念に、インターネットなどを通じた一般消費者へ  
 の特別栽培農産物、無添加加工食品など安全性に  
 配慮した食品・食材の販売を行っている。2000年6  
 月より、有機・特別栽培野菜、添加物を極力使わない  
 加工食品など多様な食品と豊かで楽しい食生活に  
 役立つ情報を、オンラインサイト「Oisix(おいしく  
 す)」にて提供する事業を行っている。また、2010年  
 11月からは、東京都内を中心に店舗事業も展開して  
 いる。

**食品通信販売 ANAフーズ (株)**

**企画食品本部ギフト事業部 営業第一チーム 宮崎 亮一 氏**  
 2013年入社。食品商社。百貨店の営業担当をしてお  
 り、新商品の考案や販売戦略などに取り組んでいます。  
 おもに百貨店カタログギフトに重点を置き、商品  
 企画・カタログの商品ラインナップの製作等を行なっ  
 ています。日本全国のさまざまな商品について日々知  
 ることができ、新しい発見や学ぶことがたくさんある  
 ことに面白さを感じます。


**情報・通信 日経BP総研マーケティング戦略研究所  
 上席研究員 渡辺 和博 氏**

1986年日本経済新聞社入社。日経パソコン、日経ビ  
 ジネス、日経トレンディなどIT分野、経営分野、コン  
 シューマ分野の専門誌編集部を経て現職。全国商工  
 会議所等で地域振興や名産品開発の講演やコンサル  
 を実施。消費者起点をテーマに ヒット商品育成を  
 支援。

**スーパーマーケット (株) サカガミ**

**商品部グロッサリー担当バイヤー 伊藤 謙一 氏**  
 サカガミ入社後、駒込本店や清瀬店、豊洲店等の店  
 舗で現場部門長として奮闘。2011年日配バイヤー  
 に就任し現場をフォローしながら、商品仕入れや商  
 品開発、フェア等の企画を行う。2017年4月より  
 グロッサリーバイヤーに就任。加工商品から日配品、菓  
 子まで多種にわたり高品質であり、健康に優しく美  
 味い商品の仕入れにこだわっています。

**専門店 (株) 日本百貨店**

**代表取締役 鈴木 正晴 氏**  
 2006年に株式会社コンタンを立ち上げ、made in  
 JAPAN 商品の海外輸出、国内外のブランドのブラン  
 ディング業務を行う。2010年には御徒町に“日本百  
 貨店”をオープンし、全国から様々なこだわりの商材を  
 集め、作り手と使い手の出会いの場を提供。吉祥寺、  
 たまプラーザ、池袋などにも店舗をひろげ、2013年  
 には、食の専門店“日本百貨店しょくひんかん”を秋葉  
 原に開設し、“地域の商材を都心のど真ん中で発信”  
 する。現在は、社名を(株)日本百貨店に変更するととも  
 に、横浜赤レンガ倉庫、東京駅にも出店している。

**専門店 (株) サンクゼール**

**MD営業企画部次長 MD開発課リーダー 池田 倫司 氏**  
 全国展開の雑貨店バイヤー責任者を経てサンクゼー  
 ルへ入社。現在商品開発の責任者としてバイヤー  
 チームを率いる。サンクゼールは「洋」をコンセプト  
 に、久世福商店は「和」をコンセプトにした食のセレクト  
 ショップを全国で約120店舗運営。2017年5月  
 にはアメリカオレゴン州にアメリカ工場を設立し、海外  
 マーケットも視野に入れる。全国約500社のメー  
 カーとPBを中心とした商品開発を行っている。

**総合専門小売業 (株) 東急ハンズ**

**新商品開発グループ 泉 徳之 氏**  
 東急ハンズ入社後、渋谷・新宿・池袋・町田・横浜  
 幹店のバラエティー、イベント等のフロアマネー  
 ジャーを経て、営業管理、営業企画、イベント企画、  
 MD企画(仕入れ部門)を担当し、2013年から現状  
 の商品体系に捉われない商材をハンズの独自目線  
 で発掘導入を全店に行っている。他業態とのコラボ  
 や 店頭イベントの企画立案も。

**申込書 (※ご記入の上、FAXにてお申し込み下さい。)**

※個別相談会に参加する方は申込書と同時に**商品規格書をメールにて、送付**くだ  
 さい。規格書がない場合は、高知商工会議所のHP(当事業案内ページ)に様式を  
 掲載いたしますので、ダウンロードしてお使い下さい。

締切  
**平成29年7月14日(金)**

事業所		業種	
住所	〒		
メール			
連絡先	TEL :	FAX :	担当者
出席者			役職
出席者			役職

**個別相談**

※応募多数の場合は抽選にて選定させていただきます。  
 タイムスケジュールは、決定次第、個別にご連絡させていただきます。

希望バイヤー	第1希望	第2希望	第3希望

相談したい商品の名称	商品の概要

◎個人情報の取り扱いについて ご記入いただきました情報は、高知商工会議所および  
 高知県商工会連合会からの各種連絡、情報提供のために利用するほか、招聘バイヤー  
 等に対しましても個別相談会の事前資料として提供いたします。

**お問合せ先** 高知商工会議所 〒780-0870 高知市本町 1-6-24  
 電話 088-875-1170 担当：弘瀬・高橋  
 HP <http://www.cciweb.jp/kochi>

**E-mail : soumu@cciweb.or.jp**  
**FAX 088-873-0572**